

Sayın Üyemiz,

ESO ve ABİGEM işbirliğiyle gerçekleştirilen “**Fuar Canavarı®**” konulu eğitim programı **17 Mart 2014** tarihlerinde **10:00-17:30** saatleri arasında **Eskişehir Sanayi Odası Konferans Salonu'nda** gerçekleştirilecektir. İlgili eğitim süresi 1 gün olup eğitim bedeli **KDV Dahil 150,00 TL**'dir. **(Son Başvuru 13 Mart 2014)**

Eğitim Tanımı

Bilindiği gibi her fuar katılımı bir karmaşa ve bir koşuşturma içerisinde geçer. Hem hazırlık süreci hem de uygulama süreci önceden planlanmadığında hepimiz için içinden çıkılmaz bir kargaşa yaratır. Bunun önüne geçmek, fuarda elde edilecek bilgilerin verimli kullanılacak şekilde toplanmasını sağlamak üzere her fuar katılımcısını fuara hazırlayacak bir eğitim...

Eğitimin Amacı

Fuar verimliliğini sağlamak ve fuar aktivitesini kontrol edebilmektir

Kimler Katılmalı

Tüm firma çalışanları katılabilir.

Eğitimin Katkıları

Fuar aktivitesini daha canlı kılmak, Fuar alanında kötü sürprizlerle karşılaşmayı önlemek, Tüm fuar alanını doğru olarak kullanabilmek, Fuarda katılımcılar ile doğru iletişim kurabilmek, Bilgi toplama ve değerlendirme sürecini doğru yönetebilmek, Fuar bütçesinin dışına çıkmamayı sağlamaktır.

Eğitimin yapısı

FUAR PLANLAMASI

- ✓ Fuar beklentileri
- ✓ Planlamanın önemi
- ✓ Planlama nasıl yapılır
- ✓ Fuar bütçesi oluşturma

HAZIRLIKLAR

- ✓ Personel seçimi
- ✓ Katılımcı personelin eğitimi
- ✓ Fuar timi oluşturma
- ✓ Fuar alanına gidecek ürünlerin seçimi ve hazırlanması
- ✓ Fuar alanında bulunması gereken tanıtım malzemelerinin seçimi ve hazırlanması
- ✓ Kıyafetlerin hazırlanması
- ✓ Kullanılacak dokümanın hazırlanması
- ✓ CHECK-LIST oluşturma

STAND YERLEŞİMİ

- ✓ Standın seçimi
- ✓ Standın alandaki yerleşimi
- ✓ Standımızın içini yerleştirme
- ✓ Sakın bunları yapmayın!

ÜRÜNLERİN SEÇİLMESİ VE YERLEŞTİRİLMESİ

- ✓ Çok ürün arasından doğru olanları seçme
- ✓ Doğru ürün doğru noktaya konur.

- ✓ Parite kuralı

STAND ZİYARETLERİ

- ✓ İlk izlenim – Doğru karşılama
- ✓ İkramlar
- ✓ Görüşme odaları – steril alanlar
- ✓ Uğurlama
- ✓ Kayıt alma

RAKİP STANDLAR İLE İLİŞKİLER

- ✓ Rakip ziyaretleri
- ✓ Gözlemleme ve takip

YURTDIŞI FUARLARI

- ✓ Eyvah, alan çok küçük
- ✓ Kargo sınırı ile başa çıkma
- ✓ Yabancı dil sorununu aşma
- ✓ Aracı kullanarak anlaşmaya çalışma

VERİ TABANI YÖNETİMİ

- ✓ Veri tabanı analizi
- ✓ En uygun geri dönüş şekli
- ✓ Geri dönüş zamanlaması
- ✓ Yeni katılımlara davet
- ✓ Müşteri ziyaretleri
- ✓ Sürekli müşteri yaratma

ÖRNEK FORMLAR

- ✓ İletişim formları
- ✓ Raporlama örneği

Eğitmen ;

Murat ÜNVER

26 Mayıs 1969 Ankara doğumlu olan Murat ÜNVER, Fransızca eğitimini aldığı Ankara Tevfik Fikret Lisesi'nin ardından, ODTÜ F.E.F. Fizik bölümünde okudu. Çalışma hayatıyla, aile işletmesinde lise yıllarında tanışan ÜNVER, üniversite yıllarında turizm sektörüne ilgi duyarak, ön büro, tur operatörlüğü, yurtdışı tur rehberliği yaptı. İlk girişimcilik örneğini, yine üniversite yıllarında, bugün de hâlâ görüştüğü arkadaşı ve dostu Sn. Onur GERİKALMAZ ile birlikte, üniversitede çeşitli parti ve sair eğlence organizasyonları, o yıllardaki yurtdışında futbol gururumuz Galatasaray'ın uluslar arası karşılaşmalarına sponsorlar bularak, onların reklâm filmlerini de çektilerip göstererek, dev ekranlarda ODTÜ'de gösterilmesi gibi birçok işler yaparak sergiledi.

NATO bünyesinde Belçika'da tamamladığı askerlik hizmetinin ardından, sektöründe lider kuruluşlarda satış ve pazarlama bölümlerinde çalıştı. Porselen sektörünün lider kuruluşlarından olan Porland Porselen'de Satış Şefliği'nden, Genel Satış Müdür'lüğüne kadar çeşitli kademelerde çalıştı. Porland'daki çalışma hayatına bir ara iki sene kadar ara vererek Trans Teknik Büro Sistemleri A.Ş. İzmir Bölge Müdürlüğü görevini yürüttü. Yaklaşık 6-altı- sene süren bu çalışmalarını esnasında bayi yönetimi, satış ve pazarlama planları ve bütçelemesi ile bütçe uygulaması, perakende satış mağazacılığı alanlarında aktif olarak rol aldı.

2004 senesinin başı itibariyle, on beş yılı aşkın ve çok çeşitli sektör ve alanlardaki deneyim tecrübelerini, başta TMI - PDR International olmak üzere katıldığı eğitimlerden kazanımlarıyla birleştirerek, kendisine has üslubu ile organizasyonlar ve kadrolarla paylaşmakta...

Bu esnada, içindeki turizm aşkını da unutamayan ÜNVER, Tuna Travel bünyesinde, Türkiye ile Polonya arasındaki turizm faaliyetlerinin ivmelenmesinde ve özellikle Türkiye'deki turizmcilerin bu ülke hakkında bilinçlenmelerinde verdiği tanıtıcı seminerler aracılığıyla önemli rol oynamıştır. Bu çalışmaları sırasında başta Burla Makine ve Çankırı Valiliği olmak üzere pek çok incentive ve gazete grubuna satış ve rehberlik yapmıştır.

Danışman ve eğitmen olarak, çok kısa bir süre ortağı da olduğu MG Danışmanlık Ltd. Şti. başta olmak üzere, sektöründe bilinen ve güven duyulan firmaları ile çalışmaktadır: Bu firmaların bazıları; Girişim Danışmanlık, Moody International, Boğaziçi Eğitim, ABİGEM Doğu Marmara, ABİGEM Eskişehir, MAG Consulting, Kariyer Eğitim Merkezi, BİYMED, BST Eğitim gibi kurumlardır.

Bir Lafarge iştiraki olan Schiedel Baca Sistemleri, Türkiye'nin en önemli elektrik malzemeleri üreticisi El-Bi Elektrik, Antalya'nın en büyük toptancı organizasyonu Duru Grup, ATO ve OSTİM ortak iştiraki olan AkademiPazar, Türkiye'nin yükselen Casual Giyim Markası DeFacto, RodiMood, Allmode, Beyoğlu Belediyesi, Mutlusan Elektrik, Korkmaz Mutfak, AtlasJet eğitmenliğini yaptığı önemli organizasyonlardan bazılarıdır. Murat ÜNVER ayrıca, www.sanalgiiyim.com adresinde faaliyete başlayan Türkiye'nin ilk moda portalının satış ve pazarlama projesini bir süre yürütmüştür...

Ayrıca çeşitli AB Projelerinde Uzman Eğitmen/Danışman olarak görev almıştır.

Eğitime ilişkin genel şartlar

- ✓ Eğitim ücreti olarak kişi başi ödenecek miktar **KDV Dahil 150,00 TL' dir.**
- ✓ Eğitim Ücreti **Eskişehir Avrupa Birliği İř Geliştirme Merkezi Eğitim ve Danışmanlık A.ř. hesabına** "Firma Adı + Eğitim Bedeli" ibaresi belirtilerek yatırılmalıdır. (Türkiye İř Bankası Eskişehir Ticari şube IBAN No: TR88 0006 4000 0014 4400 0133 38)
- ✓ Eğitim son başvuru tarihi **13 Mart 2014** 'tür.
- ✓ Eğitim sonunda tüm katılımcılara sertifika verilecektir.
- ✓ Eğitim tarihinden önceki 5 gün içinde yapılan iptallerde eğitim bedeli geri ödenmemektedir ancak başka bir eğitime kayıt yaptırılabilir.
- ✓ ESO ve ABİGEM katılımcı sayısı veya başka zorunlu nedenlerden dolayı eğitimi iptal edebilir, yerini değiştirebilir veya tarihini erteleyebilir. Yapılabilecek her türlü değişiklik katılımcılara yazılı olarak bildirilir.
- ✓ Öğle yemeği ve eğitim materyalleri belirtilen ücrete dahildir.

SON BAşVURU TARİHİ 13 Mart 2014

Ayrıntılı Bilgi ve İletişim için:

Tel: 0222 236 11 60 / Faks: 0222 236 19 45 /

E-posta: eskisehir-egitim@abigem.org / avcioglu@abigem.org

<u>EĞİTİM BAşVURU FORMU</u>	
<u>Eğitim Programı</u>	FUAR CANAVARI
<u>Eğitim Tarihi</u>	17 Mart 2014
<u>Eğitim Saati</u>	10:00-17:00
<u>Eğitim Yeri</u>	ESO Konferans Salonu
<u>KATILIMCI BİLGİLERİ</u>	
<u>Katılımcı 1</u> (Ad / Soyad / Görevi)	
<u>Katılımcı 2</u> (Ad / Soyad / Görevi)	
<u>Katılımcı 3</u> (Ad / Soyad / Görevi)	
<u>FİRMA FATURA BİLGİLERİ</u>	
<u>Firma Ünvanı</u>	
<u>Firma Adresi</u>	
<u>Vergi Dairesi</u>	
<u>Vergi Numarası</u>	
<u>İLETİşİM BİLGİSİ</u>	
<u>İlgili Kişi</u>	
<u>Telefon</u>	
<u>Faks</u>	
<u>E-posta</u>	
<u>ONAY</u> <u>Ad/Soyad/İmza</u>	Yukarıda bilgileri verilen firmamız çalışanlarının eğitime kayıtlarının alınmasını ve ödeme yapabilmemiz için tarafımıza fatura düzenlenmesini rica ederim.

Eğitim Duyuru sistemimize kayıt olmak için eskisehir-egitim@abigem.org adresinden bize ulaşabilirsiniz.